Zaunteam

Starke Zäune. Starkes Team.

Erfolgreich selbstständig.

Zaunteam Franchisesystem

www.zaunteam.com

Gratis-Tel. 0800 84 86 888

Profession und Passion

Lieber Franchiseinteressent,

seit über 25 Jahren ist Zaunteam erfolgreich am Markt tätig. Zaunteam steht für die grösste Auswahl von Zäunen und Toren, verbunden mit kompetenter Beratung und fachgerechter Montage. Jede Zaun- und Toranlage ist für uns mehr als die Summe von Einzelteilen. Unsere Leidenschaft für Zäune vereint Profession und Passion zugleich.

Mit einem attraktiven Franchisesystem bieten wir interessierten Existenzgründern und bereits tätigen Unternehmern einen Weg in die erfolgreiche Selbstständigkeit. Profitieren Sie von unserem Wissen und Anspruch an Qualität – das beziehen wir nicht nur auf unsere Produkte, sondern auch auf unseren Support. Ein europaweit tätiges Netzwerk, sowie bestens geschulte Mitarbeiter und Zaunpartner garantieren Ihnen jederzeit professionelle Unterstützung. Sollten Sie die Antwort auf Ihre Herausforderung auf den folgenden Seiten nicht sofort finden, sprechen Sie mit uns darüber!

Die besten Lösungen entstehen stets im Dialog.

Walter Hübscher, Gründer Zaunteam

„Die Zukunft Ihres Erfolges beginnt jetzt. Profitieren Sie von einem erfolgreichen Franchisesystem und von einem starken Team, das Sie in Ihre Zukunft begleitet."

Walter Hübscher, Gründer Zaunteam

Das Zaunteam-Geschäftskonzept

Zaunteam
Starke Zäune. Starkes Team.

Jede zweite, noch so gute, Geschäftsidee versagt bereits in der Phase der Aufbauarbeit.
Klar ist - für eine erfolgreiche Firmengründung bedarf es folgende Erfolgsfaktoren: Eine gute Geschäftsidee, Erfahrung in der Branche, Wille zum Erfolg, Selbstvertrauen, einen Business- wie einen Finanzplan, ein klares Marketingkonzept, Wettbewerbsvorsprung, Managementunterstützung, Kooperation und eine klare Firmenstruktur.

Dass es sich bei der Zaunteam Franchise AG um ein Erfolgskonzept handelt, bestätigt das stetige Wachstum des Systems, der Erfolg aller Partner sowie die grosse Anzahl umgesetzter Zaun- und Torsysteme.

Inzwischen arbeiten im Unternehmen Zaunteam über 89 Partner. Davon befinden sich 19 Franchisepartner in der Deutschschweiz, 4 in der französischen Schweiz, 5 in Österreich und 62 in Deutschland.
Zaunteam verzeichnet seit der Gründung jährlich ein stetiges Umsatzwachstum im zweistelligen Prozentbereich. Zaunteam bietet über 500 Personen einen Voll- oder Nebenerwerb und schafft kontinuierlich neue und sichere Arbeitsplätze.

„Kontinuierlich steigender, guter Ruf. Erfolgreich mit dem Marktführer im Zaunbau." Hans Graf

„Das Zaunteam ist wie eine große Familie und wir fühlen uns sehr wohl. Der Teamgedanke wird gelebt und es gibt einen sehr guten, fast familiären Zusammenhalt." Sonja und Lars Granacher

Hoch hinaus mit Zaunteam

Zaunteam hat klar definierte Zielvorstellungen, die gemeinsam verfolgt werden:

- Zaunteam ist der kompetenteste Anbieter von Zaunsystemen, speziell in den Segmenten Heim & Garten, Sicht- & Lärmschutz, Industrie & Sicherheit und der Tierhaltung.
- Zaunteam bietet die größte Auswahl an verschiedenen Zaunsystemen zu fairen Preisen.
- Zaunteam ist Marktführer und bearbeitet den Schweizer, den Deutschen sowie den Österreichischen Markt.
- Zaunteam hat den freundlichsten, zuverlässigsten und schnellsten Service auf allen Ebenen.
- Zaunteam ist das beste Team für Zäune!

„Zufriedene Kunden, die einen Mehrwert an Service erfahren haben, machen Zaunteam zur Nr.1 für Zäune und Tore und sichern den langfristigen Erfolg der Marke Zaunteam.“

Ute Heckmann, COO, Zaunteam Zentrale

Zaunteam - ein geprüftes und erfolgreiches System

Zaunteam
Starke Zäune. Starke Team.

Das bewährte Unternehmenskonzept der Zaunteam Franchise AG durfte im Laufe der vergangenen Jahre eine Vielzahl an unterschiedlichen Prüfsiegel und Auszeichnungen entgegennehmen:

- Partner Zufriedenheit F & C Gold Award 2013/16
- Platz 3 Franchise Gründer des Jahres 2013
- Bester Franchise Geber des Jahres 2012
- Partner Zufriedenheit F & C Gold Award 2010
- Entrepreneur of the Year 2008 - Walter Hübscher - Zaunteam Franchise AG
- DFV geprüftes Mitglied
- ÖFV geprüftes Mitglied
- AS Architektenservice

Wussten Sie, dass 50 % aller Gründungen „auf eigene Faust“ nach zwei Jahren wieder aufgegeben werden müssen, dagegen 97% aller Franchise Gründungen erfolgreich im Geschäft bleiben?
Zaunteam bietet Ihnen eine faire und erfolgserprobte Partnerschaft an, bei der beide Seiten profitieren und positiv in eine gemeinsame Zukunft blicken können.

Der Markt für Zäune und Tore

Zaunteam besitzt ein vielfältiges Kundenclientel und ist somit breit abgesichert: Private Haus und Gartenbesitzer, Verwaltungen, Handwerk und Industrie, Schulen, Gemeinden, Architekten, Gartenbau- und Generalunternehmen, Land- und Pferdewirte, Nutz- und Hobbytierzüchter etc. haben einen stetigen Bedarf an Zäunen aller Art.

Nicht zuletzt auch aufgrund zunehmender Sicherheitsbedürfnisse der Gesellschaft, ist ein beachtliches Marktwachstum festzustellen. Dabei handelt es sich neben neuen Zäunen auch um Ersatz-, Reparatur-, Service- und Wartungsaufträge, die ebenso lukrativ sind.

Zaunteampartner erbringen, mit Unterstützung durch die Zentrale, diese Leistung für kleine bis sehr große Projekte zum Vorteil aller Beteiligten. Grossprojekte wie Flughäfen, Parkhäuser, Autobahnen oder sogar Sportveranstaltungen wie die Olympischen Winterspiele in Turin gehören zu unseren Dienstleistungen. Kompetente, zuverlässige Zaununternehmer sind gefragte Fachleute!

„Regelmäßige Events sind sehr wichtig für die Kundenbindung. Die Zentrale unterstützt uns ausgezeichnet bei der Planung und Durchführung.“

Detlef Barnstedt, Zaunteam Weser-Wümme

Ihr Profil als Franchiseinteressent

Zaunteam
Starke Zäune. Starke Team.

Das Zaunteam Franchisesystem richtet sich an unternehmerisch denkende und handwerklich geschickte Personen, die sich eine eigene Existenz als Zaunbau-Unternehmer aufbauen wollen. Erfahrungen in der Baubranche, im Handwerk, GaLa-Bau oder in der Landwirtschaft sowie kaufmännische Kenntnisse und verkäuferische Fähigkeiten sind Bedingung. Grundkenntnisse in der EDV sind ebenfalls vorrausgesetzt.

Ebenso richtet sich das Zaunteam Franchisesystem an bestehende Unternehmen der oben genannten Branchen, die sich ihre Marktposition mit einem zweiten Standbein stärken und/oder absichern wollen. Zaunteam hat schon zahlreiche Franchisepartner, die Zaunteam als zweites Standbein zu ihrem eigentlichen Betrieb dazu genommen haben und heute Zaunteam das Hauptgeschäft darstellt.

Starke Zäune. Starkes Team.

Dies ist nicht nur ein “Claim”, sondern eine Tatsache, welche jeden Tag erlebt und gelebt wird. Als Franchiseinteressent müssen Sie daher ein guter Teamplayer sein, der auch anderen gerne einmal mit Rat und Tat zur Seite steht.

Jeder Zaunteamfranchisepartner ist ein wichtiger Teil des Zaunteams. So entstanden auch schon zahlreiche, über das Geschäftliche hinaus und über Landesgrenzen hinweg, Freundschaften für`s Leben. Nur die Gesamtheit aller Partner lässt Zaunteam kontinuierlich immer stärker werden und die Marktposition immer weiter ausbauen.

Ihre Chance als Zaunteam Partner

Zaunteam bietet Ihnen die Grundlagen, um Ihre Selbstständigkeit in einer soliden Branche schnell und profitabel aufzubauen.
Sie genießen mehr Entscheidungsfreiheit sowie Unabhängigkeit und gestalten Ihre Zukunft selber.

Dank der größten Auswahl an Zäunen und den differenzierten Qualitätsstandards des Angebotes nutzen Sie alle Chancen – vom ersten Tag Ihrer Geschäftstätigkeit an.

Fixfertige Vertriebsunterlagen und Dokumentationen sichern Ihnen die Einarbeitung und Erfolge im Verkauf. Sie profitieren von nationalen Werbekampagnen und einem, auf Ihr Bedürfnis zugeschnittenes, lokales Marketingkonzept.
Ein Trainingsprogramm mit laufenden Aus- und Weiterbildungsangeboten in den Bereichen Management, Führung, Persönlichkeitsentwicklung, Verkauf, Dienstleistung, Produkte, Technik und vielem mehr sichert Ihr stetiges, berufliches Fortkommen.

Sprechen Sie mit unseren Partnern und machen Sie sich ein Bild aus erster Hand. Erfahrene Zaunbauer geben Ihnen gerne Auskunft über ihre Erfahrungen mit dem erfolgreichen Franchisesystem Zaunteam.

Die Erfolgsfaktoren

Zaunteam
Starke Zäune. Starkes Team.

Das Franchisekonzept von Zaunteam bietet seinen Franchisepartnern eine Fülle von Leistungen, welche helfen, am Markt erfolgreich einsteigen und auftreten zu können:

Geschützter Markenname

Nutzung der geschützten Marke Zaunteam. Sie erhalten das Recht, mit der Marke Zaunteam, eine Zaunbaufirma zu betreiben. Durch ein professionelles, einheitliches Auftreten, mit einem geschützten Markennamen, heben Sie sich von den Mitbewerbern deutlich ab und positionieren sich auf dem Markt.

Gebietsschutz

Sie erhalten eine Kernregion zur ausschliesslichen Bearbeitung. Die Gebietsgrösse richtet sich nach den regionalen, wirtschaftlichen Verhältnissen und wird anhand der Einwohnerzahl und Kaufkraft der Region gemeinsam mit Ihnen festgelegt.

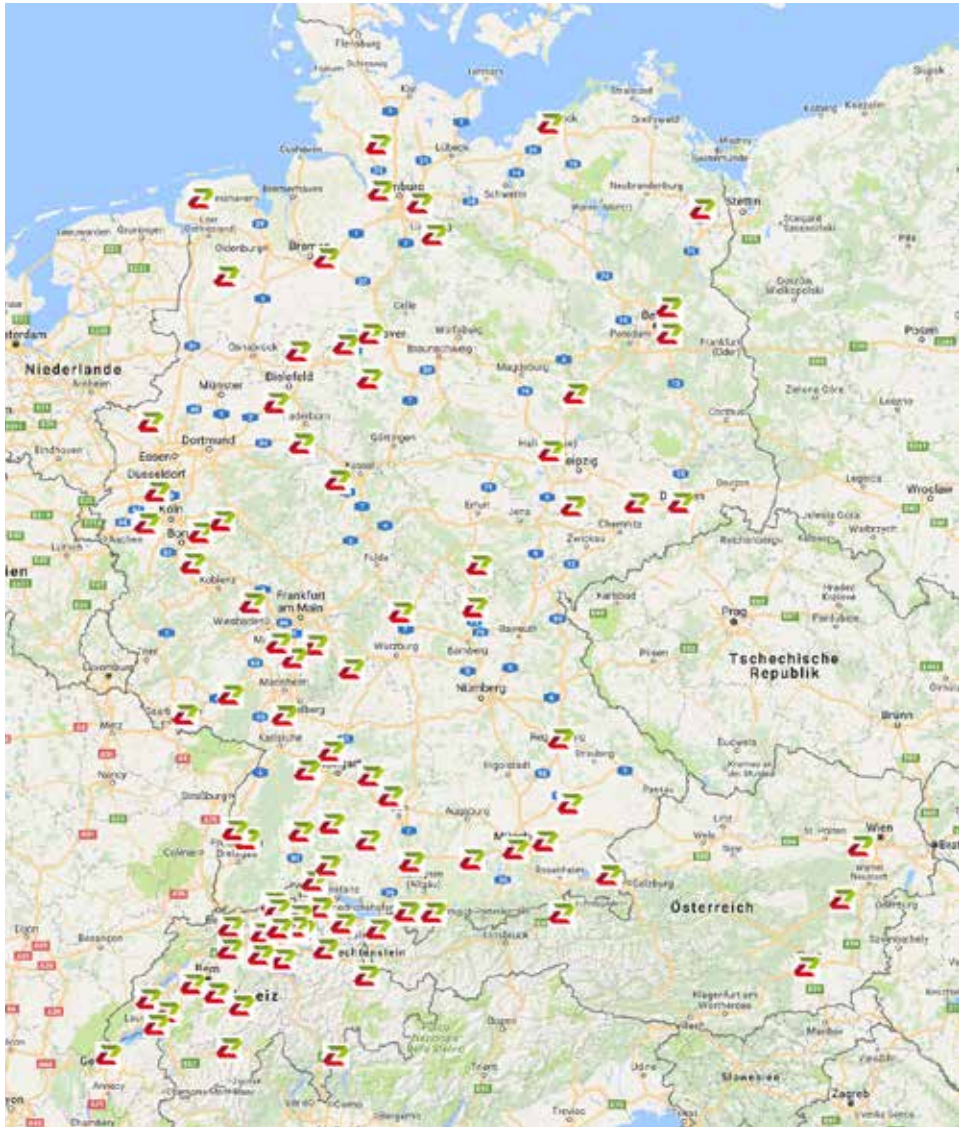
Franchise-Handbuch

Die umfangreichen Handbücher sind Ihre ständigen Ratgeber. Hier finden Sie ausführliche Informationen zu sämtlichen Fragen Ihrer Selbstständigkeit.

Umfassende Unternehmens- und Branchensoftware

Während der gesamten Vertragslaufzeit steht Ihnen ein umfassendes und einzigartiges Software-Paket kostenlos zur Verfügung. Dieses beinhaltet u.a. alle Funktionen für eine unkomplizierte und schnelle Bearbeitung Ihres Tagesgeschäfts.

...weitere Erfolgsfaktoren finden Sie auf der nächsten Seite.



...und weitere Erfolgsfaktoren

Beschaffungsdatenbank und Lieferantenwahl

Geeignete Lieferanten für die Zäune und Tore finden Sie in der permanent nachgeführten Datenbank. Wir haben mit verschiedenen Herstellern, Importeuren und Dienstleistungsanbietern Grosskundenkonditionen ausgehandelt, die unseren Partnern zugute kommen. Bei Zaunteam gibt es jedoch keine Pflichtlieferanten: Sie sind in der Entscheidung, wo Sie kaufen, völlig frei.

Eingangsschulung

Sie erhalten eine umfassende Eingangsschulung mit intensivem Training während der Startphase. Themen der Schulungen sind unter anderem die Grundbegriffe der Unternehmensführung, des Marketings und des Umgangs mit unserer System-Software. Wir zeigen Ihnen praxiserprobte Wege, wie Sie Ihre Kunden gewinnen und Ihr Unternehmen langfristig zum Erfolg führen. Im praktischen Teil werden Sie mit verschiedenen Montagetechniken und der umfassenden Produktpalette vertraut gemacht. Auch steht Ihnen ein erfahrener Zaunteam Partner als Pate zur Seite.

Zaunteam Akademie

In über 60, von Ihnen frei wählbaren Zaunteam Seminaren, können Sie und Ihre Mitarbeiter sich immer auf dem neuesten Stand halten und weiter fortbilden. Diese finden ganzjährig statt und sind grösstenteils kostenlos.

„Regelmäßiger Erfahrungsaustausch und Unterstützung innerhalb des Zaunteams helfen den Alltag als selbstständiger Unternehmer erfolgreich zu meistern."

Herbert Landerer, Zaunteam Allgäu

Kundenübernahme

Um Ihnen den Einstieg in Ihre Selbstständigkeit zu erleichtern, übernehmen Sie die bestehende Kundschaft und die Interessenten in Ihrem Vertragsgebiet. Diese Personen haben Interesse an unseren Leistungen signalisiert oder bereits Geschäfte getätigt.

Zaunteam-Katalog

Zaunteam gestaltet einen umfangreichen Zaunmaterial-Katalog, der den Zaunteam Partnern kostenlos zur Verfügung gestellt wird. Zum Geschäftsbeginn erhalten Sie etwa einen Jahresvorrat Zaunteam-Kataloge zur Weitergabe an potenzielle Kunden.

Marketing-Konzepte

Zaunteam stellt Ihnen praxiserprobte Marketingkonzepte zur Verfügung. Die überregionalen Massnahmen werden über den Zaunteam-Werbefond getragen. Die lokale Werbung wird von Ihnen übernommen. Zaunteam unterstützt Sie hierbei durch eine individuelle Entwicklung Ihrer Ideen.

Start-Werbepaket

Das Start-Werbepaket beinhaltet neben Briefpapier, Briefumschlägen, Visitenkarten, Katalogen, Flyern, Zaunschildern und Weiterem, auch die Gestaltung und Verteilung Ihres individuellen Eröffnungsflyers, Ihrer Eröffnungsanzeige und die Organisation Ihres Eröffnungsmailings.

...weitere Erfolgsfaktoren finden Sie auf der nächsten Seite.

...und noch mehr Erfolgsfaktoren

Erstausstattung

Sie erhalten von uns zum Geschäftsbeginn eine komplette Erstausstattung mit Briefpapier, Briefumschlägen, Visitenkarten, Aufklebern, Werbeplane, Fahrzeugbeschriftung, Baustellentafeln, Permanentklebern, Zaunschildern, Anzeigenvorlagen sowie verschiedenen, weiteren Werbematerialien.

Homepage

Unter der Domain www.zaunteam.com wird für Sie eine individuelle Homepage mit der ganzheitlichen CI von Zaunteam eingerichtet. Von www.zaunteam.com ist jeder Standort, also jede Partnerseite, durch Anklicken des Kartenausschnitts oder Eingabe der PLZ sofort erreichbar. Die Inhalte Ihrer Partnerseite können Sie selbstständig aktualisieren und gestalten.

Extranet

Dank des Zaunteam Extranets sind Sie stetig über Entwicklungen am Markt, neue Produkte und alle Geschehnisse in und ausserhalb des Systems informiert. Eine wichtige Grundlage für marktorientiertes Arbeiten.

0800-Gratistelefonnummer

Die zentrale Servicenummer 0800 84 86 888 erleichtert den Kunden die Kontaktaufnahme. Die Nummer stellen wir unseren Partnern selbstverständlich kostenlos zur Verfügung.

„Die kostenlose 0800-Gratistelefonnummer bringt enorme Vorteile in der Kundenakquise. Eine Vielzahl der Neukundengewinnung findet darüber statt.“

Christine Fink, Zaunteam Zentrale

Die Konditionen

Die wichtigsten Voraussetzungen, um als unser Partner erfolgreich zu werden, sind Ihr Einsatzwille und Ihr unternehmerisches Denken.
Sie sind uns als Partner willkommen, wenn Sie sich selbst als eine vertriebsorientierte Persönlichkeit mit handwerklichen Fähigkeiten charakterisieren und Sie körperliche Arbeit an der frischen Luft, wie auch Büro- und Verkaufstätigkeiten gleichermaßen gerne verrichten.

Investitionssumme (inkl. Franchise-Startgebühr)

ca. 30.000 bis 40.000 € mit bestehender Infrastruktur

ca. 60.000 bis 70.000 € ohne bestehende Infrastruktur

Vertragsdauer

5 Jahre mit automatischer Verlängerung um je 1 Jahr

„Das, was ich mit dem Zaunteam seit 2003 geschafft habe, wäre als Einzelunternehmer nicht möglich gewesen."
Maik Schäfer

Zaunteam
Starke Zäune. Starkes Team.

Erfahren Sie mehr am Bossday. Jetzt anmelden.

Tel. DE +49 7432 809 49 97
Tel. AT +43 5572 372204
franchise@zaunteam.com
www.zaunteam.com/franchising

Einmalige Franchisestartgebühr von insgesamt 19.800,- €

1.800,- € für die vorvertragliche Reservierungsvereinbarung inkl. Zaunteam Musterbusinessplan für Ihr Unternehmen.

18.000,- € für Franchisevertrag, Starterpaket und Aufbauleistungen.

Laufende Franchisegebühr

4 % - 7 % des Umsatzes (degressiv und quartalsweise)

„Ich bin sehr stolz, da ich gerne im Team arbeite und weil wir zusammen sehr stark sind."
Stephan Copes

Ihr Weg zum erfolgreichen Geschäftserfolg

Vom ersten Kontakt bis zur Vertragsunterschrift. Zaunteam begleitet Sie dank weniger Schritte bis zum eigenständigen Unternehmer und darüber hinaus.

1. Schritt: Franchise Informationspaket anfordern -
und Sie haben den ersten Schritt auf dem Weg in Ihre erfolgreiche Selbstständigkeit bereits gemeistert.

2. Schritt: Telefon-Interview

3. Schritt: Bewerbung Ihrerseits mit Zaunteam Bewerbungsbogen

4. Schritt: Besuch in der Zaunteam Zentrale beim Boss-Day

5. Schritt: Persönlichkeitstest und Bonitätsprüfung

6. Schritt: Besuch bei einem Franchise Partner

„Bewerben Sie sich jetzt und profitieren Sie von dem Erfolg eines in seiner Branche einzigartigen und bewährten Systems. Ich freue mich auf Ihren Anruf.“

Ute Heckmann, COO, Zaunteam Zentrale

Zaunteam
Starke Zäune. Starkes Team.

7. Schritt: Individuelle Situationsprüfung anlässlich eines Besuchs bei Ihnen durch die Geschäftsführung der Zaunteam Zentrale

8. Schritt: Persönliche Detailplanung und Entscheidungsfindung im Einklang mit Ihrem Umfeld

9. Schritt: Reservierungsvereinbarung

10. Schritt: Erarbeiten des Businessplans

11. Schritt: Vorlegen des Businessplans und Genehmigung durch die Geschäftsführung der Zaunteam Franchise AG

12. Schritt: Unterzeichnung des Franchise-Vertrages

13. Schritt: Einstieg ins Start-Trainingsprogramm

14. Schritt: Geschäftseröffnung

Zaunteam

Starke Zäune. Starkes Team.

Kontakt & Standort
Zaunteam Zentrale

Zaunteam Franchise AG
Im Alexander 4
8500 Frauenfeld
Schweiz

franchise@zaunteam.com
www.zaunteam.com/franchising

Tel.	+41 52 234 00 00	Schweiz
Tel.	+49 7432 809 49 97	Deutschland
Tel.	+43 5572 372204	Österreich
Fax.	+41 52 234 00 01	alle Länder