



Zaunteam eröffnet 100. Standort



Rembrandt Happel

Das Schweizer Franchise-Unternehmen Zaunteam setzt einen weiteren Meilenstein in seiner Firmengeschichte. Mit einer neuen Niederlassung in Südheide-Altmark in der Nähe von Wolfsburg feierte das Zaunteam im Herbst die Eröffnung seines 100. Standorts.



Walter Hübscher

“Diese Zahl ist eine magische Grenze für uns,” sagt Firmengründer und Geschäftsführer Walter Hübscher. “Wir freuen uns riesig, dass wir die 100er-Marke geknackt haben. Wir sehen das als Bestätigung dafür, dass unser Konzept funktioniert. Nicht nur für uns, sondern vor allem auch für unsere Franchisenehmer. Mit fünf von ihnen haben wir vor kurzem noch ihr 20-jähriges Jubiläum bei Zaunteam gefeiert. Im Oktober habe ich zu diesem Anlass mit ihnen eine Rundreise durch Australien und Neuseeland gemacht. Da habe ich vor langer Zeit selbst gelernt, wie man Wildzäune aufstellt. Das war eine gute Sache.”

Formel

Das Zaunteam-Konzept zeichnet sich dadurch aus, dass Franchisenehmer sich nur um den Verkauf und die Montage zu kümmern brauchen. "Alles andere organisieren wir von unserer Zentrale aus," erklärt Hübscher. "Wir schalten Anzeigen und stellen Broschüren und Arbeitskleidung zur Verfügung. Unsere Auftragsabwicklungssoftware ist maßgeschneidert für Zaun- und Toranlagen. Und es gibt ein Nachschlagewerk, in dem alles zu finden ist, was ein Zaunbauer so braucht. Außerdem leisten wir im Tagesgeschäft Hilfestellung. Sogar Managementcoaching bieten wir an." Im Tausch für diesen Service erhält die Zentrale einen kleinen Prozentsatz des Umsatzes. "Aber diese Kosten würde es sonst auch geben," so Hübscher. Auch ohne uns werden Software, Broschüren und Kleidung benötigt. Aber dann muss man auch alles selbst regeln. Zaunbauern, die Franchisenehmer werden, nehmen wir das ab. Darin liegt der Unterschied."

Wachstum

Zaunteam möchte in den nächsten fünf Jahren stark weiter wachsen. "Ende 2022 möchten wir 150 Standorte haben," sagt Hübscher. "Wir haben zwei zusätzliche Franchise Manager eingestellt. Und wir werden verstärkt für unser Konzept in Gebieten werben, in denen wir noch keine Niederlassung haben. Im Prinzip kann jeder der unsere Kriterien erfüllt eine Zaunteam-Filiale eröffnen. Daraus kann ein schönes zweites Standbein für Gartenbauer oder Handwerkerfirmen werden. Wir haben ein großes Schulungsprogramm, in dem 'Neulinge' das Fach erlernen. Aber wir möchten verstärkt auch bestehende Zaunbauer anwerben. Diese erhalten einen ordentlichen Rabatt auf den Beitrittspreis. Denn ihnen brauchen wir natürlich nicht mehr beizubringen, wie man einen Zaun montiert. So eröffnet Loredana Köckmann bald den Standort Zaunteam Sauerland. Den 101. Standort." ■

